

Αποτελέσματα Α' Εξαμήνου 2025

Αυξημένη λειτουργική κερδοφορία με υψηλές πωλήσεις

Βρυξέλλες, 31 Ιουλίου 2025, 08:00 CEST – Ανακοίνωση αποτελεσμάτων δευτέρου τριμήνου και πρώτου εξαμήνου του 2025 από την Titan SA (Euronext Brussels, ATHEX και Euronext Paris, TITC).

Κύρια στοιχεία επιδόσεων πρώτου εξαμήνου 2025

- Οι πωλήσεις του Ομίλου το πρώτο εξάμηνο του 2025, ανήλθαν σε €1.328,6 εκ., σημειώνοντας αύξηση 0,4%, ως αποτέλεσμα των ισχυρών επιδόσεων στις ΗΠΑ, στην Ελλάδα και στην Αίγυπτο, χάρη στους σταθερούς όγκους πωλήσεων και τιμών, παρά τις δυσμενείς καιρικές συνθήκες στις ΗΠΑ και τη Νοτιοανατολική Ευρώπη.
- Τα κέρδη EBITDA αυξήθηκαν κατά 2,0% και διαμορφώθηκαν σε €286,9 εκ., με το περιθώριο κερδοφορίας να παραμένει ισχυρό, χάρη στη βελτιωμένη διαχείριση του κόστους και της λειτουργικής αποδοτικότητας. Τα καθαρά κέρδη (NPAT) ανήλθαν σε €68,4 εκ., συμπεριλαμβανομένης έκτακτης ζημίας (€51,9 εκ.) λόγω της πώλησης των δραστηριοτήτων τσιμέντου στην Ανατολική Τουρκία (Adocim), αυξημένης συμμετοχής δικαιωμάτων μειοψηφίας της Titan America S.A. (€10,1 εκ.) καθώς και υψηλότερων αποσβέσεων και φορολογικών επιβαρύνσεων.
- Οι πωλήσεις το δεύτερο τρίμηνο του 2025, διαμορφώθηκαν σε €690,2 εκ. και τα κέρδη EBITDA σε €164,3 εκ., επηρεασμένα από τον προγραμματισμό εργασιών συντήρησης εργοστασίου στις ΗΠΑ.
- Η πώληση της συμμετοχής του Ομίλου στην Adocim, στην Τουρκία, ολοκληρώθηκε στις 19 Μαΐου 2025, με αποτέλεσμα την έκτακτη ζημία ύψους €51,9 εκ. (με €39 εκ. να αφορούν υφιστάμενο αποθεματικό συναλλαγματικών διαφορών που μεταφέρθηκαν στα αποτελέσματα χρήσης).
- Ισχυρή ρευστότητα, με καθαρό δανεισμό στα €137 εκ. και δείκτη δανεισμού στο 0,2x, ενισχυμένη από τα έσοδα της δημόσιας εγγραφής της Titan America και την πώληση της Adocim.
- Καταβολή συνολικού μερίσματος ύψους €3/μετοχή (3 Ιουλίου) προς όλους τους μετόχους, ενώ την 1^η Ιουλίου 2025 ξεκίνησε νέο πρόγραμμα αγοράς ιδίων μετοχών ύψους €10 εκατ., μετά την ολοκλήρωση του προηγούμενου.
- Υψηλές επενδυτικές δαπάνες ύψους €127 εκ., με στόχο τη βελτίωση του ενεργειακού μείγματος, την ενσωμάτωση νέων τεχνολογιών, την ενίσχυση της βιωσιμότητας και την επέκταση των αποθηκευτικών υποδομών, ενισχύοντας τις αναπτυξιακές ενέργειες του Ομίλου.
- Υλοποίηση της Στρατηγικής Ανάπτυξης TITAN 2026 με τη σύναψη συνεργασιών στον τομέα των εναλλακτικών τσιμεντοειδών υλικών, με στόχο την επεξεργασία ιπτάμενης τέφρας στο Ηνωμένο Βασίλειο και την ανάπτυξη δομικών υλικών χαμηλού αποτυπώματος άνθρακα στην ΕΕ. Εξαγορά δύο ακόμη λατομείων αδρανών υλικών στην Ελλάδα, καθώς και επένδυση και δέσμευση επενδύσεων ύψους €25 εκατ. από το Venture Capital Fund του Ομίλου στο οικοσύστημα νεοφυών επιχειρήσεων στον τομέα των δομικών υλικών.
- Ενίσχυση της αποδοτικότητας μέσω της αξιοποίησης τεχνητής νοημοσύνης στην παραγωγή τσιμέντου, με την ολοκλήρωση της εγκατάστασης end-to-end Real-Time Optimizers (RTOs) σε έξι εργοστάσια του Ομίλου.
- Οι ειδικές εκπομπές CO₂ μειώθηκαν κατά 18 kg, από 618 kg/t σε 600 kg/t τσιμεντοειδών υλικών, ενώ το ποσοστό θερμικής υποκατάστασης έφτασε σε νέο υψηλό 22,6%.
- Ο Όμιλος TITAN αναγνωρίστηκε από το περιοδικό TIME ως μία από τις πιο βιώσιμες εταιρίες στον κόσμο ανεβαίνοντας 158 θέσεις και κατακτώντας την 150^η θέση και ως μία από τις κορυφαίες εταιρίες που ηγούνται των πρωτοβουλιών για την αντιμετώπιση της κλιματικής αλλαγής, σύμφωνα με την λίστα «Europe's Climate Leaders» των Financial Times, για δεύτερη συνεχή χρονιά.
- Οι προοπτικές για το υπόλοιπο του έτους παραμένουν συγκρατημένα θετικές, καθώς η ζήτηση και οι τιμές διατηρούνται σε ισχυρά επίπεδα, ενώ η λειτουργική αποδοτικότητα ενισχύεται περαιτέρω μέσω συνεχών επενδύσεων στον ψηφιακό μετασχηματισμό και στη μείωση του αποτυπώματος άνθρακα.

Όμιλος TITAN – Ανασκόπηση Α' εξαμήνου 2025

Κατά το πρώτο εξάμηνο του 2025, ο Όμιλος TITAN κατέγραψε πωλήσεις ύψους €1.328,6 εκ., σημειώνοντας αύξηση 0,4%, χάρη στις σταθερές τιμές και στους - υψηλούς και ταυτόχρονα - σταθερούς όγκους πωλήσεων, παρά τις αρνητικές επιδράσεις από την ενίσχυση του ευρώ έναντι του δολαρίου ΗΠΑ και της αιγυπτιακής λίρας. Αυξήσεις τιμών πραγματοποιήθηκαν στο τσιμέντο σε επιλεγμένες αναδυόμενες αγορές, ενώ οι υψηλότερες τιμές στο έτοιμο σκυρόδεμα και τα αδρανή υλικά στις Ηνωμένες Πολιτείες και την Ελλάδα ενίσχυσαν τις πωλήσεις περαιτέρω. Η βελτιωμένη διαχείριση του κόστους - με εξοικονόμηση ενέργειας μέσω αυξημένης χρήσης εναλλακτικών καυσίμων, παρά την άνοδο του κόστους ηλεκτρικής ενέργειας - συνέβαλε στη διατήρηση του περιθωρίου κερδοφορίας. Τα κέρδη EBITDA για την περίοδο ανήλθαν σε €286,9 εκ. έναντι €281,4 εκ. το πρώτο εξάμηνο του 2024, σημειώνοντας αύξηση 2,0%. Στις ΗΠΑ, η ανθεκτικότητα των τιμών τσιμέντου, σε συνδυασμό με τις αυξημένες πωλήσεις αδρανών υλικών και ιπτάμενης τέφρας, συνέβαλαν στον μετριασμό των πιέσεων που ασκήθηκαν στους όγκους πωλήσεων τσιμέντου, λόγω παρατεταμένων δυσμενών καιρικών συνθηκών και μειωμένης ζήτησης στον κλάδο κατοικίας. Στην Ελλάδα, η εγχώρια δραστηριότητά μας παρουσίασε ισχυρή αύξηση όγκου πωλήσεων σε όλες τις κατηγορίες προϊόντων και πέτυχε αυξημένες πωλήσεις, χάρη στη συνεχιζόμενη δυναμική της κατασκευαστικής δραστηριότητας στη χώρα και στην αποτελεσματική τιμολογιακή πολιτική. Στη Νοτιοανατολική Ευρώπη, η δραστηριότητα της αγοράς επανήλθε σε πιο φυσιολογικά επίπεδα, συγκριτικά με μια εξαιρετικά ισχυρή επίδοση την αντίστοιχη περίοδο πέρυσι. Ο αυξημένος ανταγωνισμός και οι εντεινόμενες πιέσεις από εισαγωγές ήταν οι βασικοί παράγοντες που οδήγησαν στην εξομάλυνση των όγκων πωλήσεων. Στην Ανατολική Μεσόγειο, η δραστηριότητα μας στην Αίγυπτο κατέγραψε ισχυρή ανάκαμψη το 2025, επιτυγχάνοντας υψηλές επιδόσεις τόσο στον εγχώριο τομέα όσο και στον εξαγωγικό, υποστηριζόμενες και από την αύξηση των επιπέδων τιμών. Στην Τουρκία, η ολοκλήρωση της πώλησης της Adocim στις 19 Μαΐου 2025 σηματοδότησε το τέλος της συνεισφοράς της Adocim στα αποτελέσματα του Ομίλου. Η συναλλαγή οδήγησε σε καταγραφή ζημίας ύψους €51,9 εκ., εκ των οποίων €38,5 εκ. αφορούν συναλλαγματικές ζημίες που είχαν προηγουμένως αναγνωριστεί σε αποθεματικά στα Ίδια Κεφάλαια (Ισολογισμός) και μετά την πώληση της Adocim, αναγνωρίστηκαν στα Αποτελέσματα Χρήσης (P&L), χωρίς να επηρεαστούν τα Ίδια Κεφάλαια. Τα καθαρά κέρδη μετά από φόρους και δικαιώματα μειοψηφίας (NPAT) διαμορφώθηκαν σε χαμηλότερα επίπεδα, λόγω των κερδών μειοψηφίας ύψους €10,1 εκ. της Titan America, κατόπιν της εισαγωγής της στο Χρηματιστήριο της Νέας Υόρκης (NYSE) τον Φεβρουάριο του 2025, καθώς και λόγω των αυξημένων αποσβέσεων στην Ελλάδα και τις Ηνωμένες Πολιτείες και της υψηλότερης φορολογίας στην Ανατολική Μεσόγειο. Οι εγχώριες πωλήσεις τσιμέντου διαμορφώθηκαν σε 8,6 εκ. τόνους, σημειώνοντας μικρή μείωση κατά 1%. Ωστόσο, σε συγκρίσιμη βάση, προσαρμοσμένη για την πώληση της Adocim τον Μάιο του 2025, οι πωλήσεις παρέμειναν στα ίδια επίπεδα με το προηγούμενο έτος. Η αύξηση των πωλήσεων σε Ελλάδα και Αίγυπτο αντιστάθμισε τη χαμηλότερη ζήτηση στις ΗΠΑ και την εξομάλυνση της αγοράς στη Νοτιοανατολική Ευρώπη. Οι πωλήσεις έτοιμου σκυροδέματος αυξήθηκαν κατά 5%, ενώ οι πωλήσεις αδρανών υλικών κατέγραψαν ισχυρή άνοδο κατά 14%, χάρη και στις πρόσφατες και στοχευμένες επενδύσεις μας στις ΗΠΑ και την Ελλάδα.

Σε εκατομμύρια Ευρώ	Α' Εξάμηνο 2025	Α' Εξάμηνο 2024	Μεταβολή %
Πωλήσεις	1.328,6	1.323,0	0,4%
Κέρδη προ τόκων, φόρων και αποσβέσεων (EBITDA)	286,9	281,4	2,0%
Καθαρά κέρδη μετά από φόρους & δικαιώματα μειοψηφίας	68,4 [120,3*]	148,7	-54,0% [-19,1%*]

* Οι αριθμοί εντός παρενθέσεως αντιστοιχούν στα καθαρά κέρδη μετά από φόρους και δικαιώματα μειοψηφίας, εξαιρουμένης της επίδρασης από την πώληση της Adocim τον Μάιο 2025 (€51,9 εκ.)

Marcel Cobuz, Πρόεδρος της Εκτελεστικής Επιτροπής του Ομίλου

«Οι ισχυρές μας επιδόσεις κατά το πρώτο εξάμηνο του 2025 επιβεβαιώνουν την αποτελεσματικότητα της Στρατηγικής μας, η οποία βασίζεται στη βιώσιμη ανάπτυξη, την ψηφιακή καινοτομία, τη μείωση του αποτυπώματος άνθρακα και την ενίσχυση της αξίας που προσφέρουμε στους πελάτες μας. Η ολοκλήρωση σημαντικών στρατηγικών κινήσεων αναδεικνύει τη δέσμευσή μας για τη δημιουργία διαρκούς αξίας σε ένα περιβάλλον που εξελίσσεται δυναμικά.»

Μιχάλης Κολακίδης, Διευθύνων Σύμβουλος της Titan SA & Οικονομικός Διευθυντής του Ομίλου

«Είμαστε ικανοποιημένοι από τις ενισχυμένες επιδόσεις του Ομίλου κατά το πρώτο εξάμηνο του έτους, με τα κέρδη EBITDA να παραμένουν ισχυρά και να διαμορφώνονται ακόμη υψηλότερα, παρά το υψηλό επίπεδο σύγκρισης της προηγούμενης χρονιάς. Η μεγάλη ρευστότητα και ο χαμηλός δανεισμός, ενισχύουν τη δυνατότητά μας να αξιοποιήσουμε σημαντικές ευκαιρίες ανάπτυξης.»

Επισκόπηση γεωγραφικών τομέων για το Α' Εξάμηνο του 2025

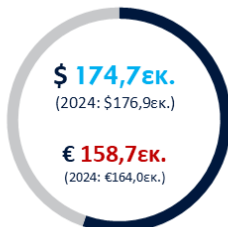
Σε εκατομμύρια Ευρώ, εκτός εάν ορίζεται διαφορετικά	Πωλήσεις			EBITDA		
	Α' Εξάμηνο 2025	Α' Εξάμηνο 2024	Μεταβολή %	Α' Εξάμηνο 2025	Α' Εξάμηνο 2024	Μεταβολή %
ΗΠΑ	753,2	774,6	-2,8%	158,7	164,0	-3,2%
ΗΠΑ (σε εκ. \$)	824,9	836,0	-1,3%	174,7	176,9	-1,3%
Ελλάδα & Δ. Ευρώπη	258,0	226,4	14,0%	38,7	32,3	20,1%
Νοτιοανατολική Ευρώπη	197,2	207,5	-5,0%	66,5	81,4	-18,3%
Ανατολική Μεσόγειος	120,2	114,5	5,0%	23,0	3,7	530,5%

ΗΠΑ

Πωλήσεις



EBITDA



Η αγορά των ΗΠΑ συνέχισε να κινείται στα ίδια επίπεδα με αυτά που είχαν καταγραφεί από την αρχή του έτους, με τις δραστηριότητές μας στη Φλόριντα και τις Μεσοατλαντικές Πολιτείες να επιδεικνύουν ανθεκτικές επιδόσεις σε όλα τα επιμέρους τμήματα της αγοράς παρά τα εκτεταμένα διαστήματα κακοκαιρίας και βροχοπτώσεων που εμπόδισαν την οικοδομική δραστηριότητα. Οι τιμές στο τσιμέντο παρέμειναν σταθερές, ενώ αυξήσεις τιμών σημειώθηκαν στα αδρανή, στο έτοιμο σκυρόδεμα και στην ιπτάμενη τέφρα. Οι πωλήσεις τσιμέντου και έτοιμου

σκυροδέματος επηρεάστηκαν αρνητικά από τις παρατεταμένες δυσμενείς καιρικές συνθήκες, καθώς και από τη συνεχιζόμενη υποτονικότητα της αγοράς κατοικιών. Αντιθέτως, ο κλάδος των εμπορικών και βιομηχανικών ακινήτων μεγάλης κλίμακας, όπως τα data centers, οι βιομηχανικές εγκαταστάσεις, καθώς και οι αποθηκευτικοί χώροι, συνέχισε να παρουσιάζει ισχυρή δυναμική, ενισχυμένος από τη σταθερή καταναλωτική δαπάνη. Ο κλάδος των δημοσίων έργων διατήρησε επίσης τη δυναμική του, με τις επενδύσεις στο πλαίσιο του Νόμου Επενδύσεων σε Υποδομές και Θέσεις Εργασίας (Infrastructure Investment and Jobs Act) να μεταφράζονται σε αυξημένους όγκους. Παράλληλα, οι αναθέσεις συμβάσεων για οδικά έργα και γέφυρες κατέγραψαν άνοδο το 2025, ενισχύοντας περαιτέρω το ανεκτέλεστο υπόλοιπο έργων. Η συνετή διαχείριση του κόστους, σε συνδυασμό με τις σταθερές τιμές, συνέβαλαν στον περιορισμό των πιέσεων από τη μείωση των όγκων πωλήσεων και στη διατήρηση της κερδοφορίας σε επίπεδα πολύ κοντά με τα αντίστοιχα της προηγούμενης χρονιάς. Επιπλέον, οι στρατηγικές επενδύσεις στον τομέα των αδρανών υλικών στη Φλόριντα το 2024 συνέχισαν να ενισχύουν την ανάπτυξη στους τομείς των εμπορικών κατασκευών και των έργων υποδομών καθ' όλη τη διάρκεια του 2025, αντισταθμίζοντας την υποτονική ζήτηση στην αγορά κατοικίας. Οι επιδόσεις του Ομίλου ενισχύθηκαν επίσης από τη συνεχιζόμενη βελτιστοποίηση των συστημάτων σε πραγματικό χρόνο (RTO) που έχουν εγκατασταθεί στις δραστηριότητες μας, επιβεβαιώνοντας την τεχνολογική υπεροχή του Ομίλου. Οι πωλήσεις των δραστηριοτήτων του Ομίλου στις ΗΠΑ κατά το πρώτο εξάμηνο του 2025 ανήλθαν σε 824,9 εκ. δολάρια, σημειώνοντας μείωση 1,3%, ενώ τα κέρδη EBITDA υποχώρησαν κατά 2,2 εκ. δολάρια, σε 174,7 εκ. δολάρια. Σε ευρώ, οι πωλήσεις ανήλθαν σε €753,2 εκ. έναντι €774,6 εκ. το 2024, ενώ τα κέρδη EBITDA διαμορφώθηκαν σε €158,7 εκ., έναντι €164,0 εκ. την προηγούμενη χρονιά.

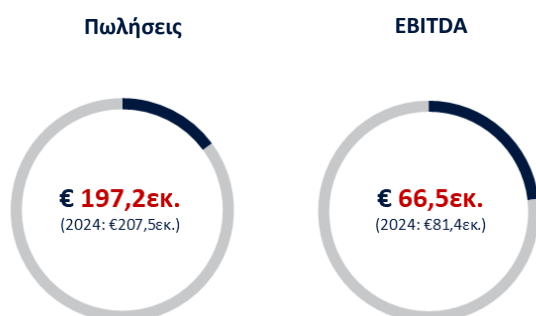
Ελλάδα & Δυτική Ευρώπη



Η εγχώρια αγορά στην Ελλάδα διατήρησε την ανοδική της πορεία κατά το πρώτο εξάμηνο του έτους, με την κατανάλωση τσιμέντου να καταγράφει σημαντική αύξηση και τις πωλήσεις τσιμέντου του Ομίλου να αντανakλούν τη θετική αυτή δυναμική. Η ανοδική τάση επεκτάθηκε και σε άλλα προϊόντα, με τις πωλήσεις έτοιμου σκυροδέματος να σημειώνουν ισχυρή αύξηση, ως αποτέλεσμα τόσο του καθετοποιημένου μοντέλου του Ομίλου όσο και της στρατηγικής του συμμετοχής, ως κύριος προμηθευτής σε εμβληματικά έργα σε ολόκληρη τη χώρα. Οι πωλήσεις αδρανών υλικών κατέγραψαν και αυτές σημαντική αύξηση ενώ η δραστηριότητα του Ομίλου στον τομέα των κονιαμάτων συνέχισε να ενισχύεται, υποστηριζόμενη τόσο από τις εξαγωγές όσο και από την ανάπτυξη νέων προϊόντων. Οι τιμές παρουσίασαν βελτίωση, αντανakλώντας τη θετική δυναμική της αγοράς. Η ζήτηση ενισχύθηκε από σειρά εμβληματικών έργων, μεταξύ των οποίων περιλαμβάνονται ο ανισόπεδος κόμβος (Flyover) στη Θεσσαλονίκη, ένα εργοτάξιο σε μεταλλείο χαλκού/χρυσού στο οποίο ο Όμιλος εγκατέστησε νέα, αποκλειστική μονάδα παραγωγής έτοιμου σκυροδέματος, οι εν εξελίξει εργασίες για το νέο διεθνές αεροδρόμιο στην Κρήτη καθώς και σημαντικές επενδύσεις στον τομέα του τουρισμού στα Δωδεκάνησα. Αυξημένη δραστηριότητα καταγράφηκε και σε νέα έργα στους τομείς των logistics, της εφοδιαστικής αλυσίδας και των data centers, συμβάλλοντας στην περαιτέρω ενίσχυση των πωλήσεων έτοιμου σκυροδέματος. Ο κλάδος κατοικίας παρουσίασε ηπιότερους ρυθμούς ανάπτυξης, καθώς αναμένονται διευκρινίσεις σχετικά με το ρυθμιστικό πλαίσιο, με την αγορά να εκτιμάται ότι θα επανέλθει σε κανονικά επίπεδα εντός του έτους. Οι εξαγωγές προς τους τερματικούς σταθμούς του Ομίλου στη Γαλλία και το Ηνωμένο Βασίλειο σημείωσαν αύξηση, ενώ οι αντίστοιχες προς την Ιταλία και τις ΗΠΑ κινήθηκαν σε χαμηλότερα επίπεδα. Τα ποσοστά υποκατάστασης θερμικής ενέργειας στις μονάδες του Ομίλου συνέχισαν να αυξάνονται, ως αποτέλεσμα των επενδύσεων που έχουν υλοποιηθεί στα εργοστάσια τσιμέντου στην Ελλάδα. Παράλληλα, ο δείκτης κλίνκερ-τσιμέντου έχει πλέον σταθεροποιηθεί σε χαμηλά επίπεδα, χάρη στη

μετάβαση του μεγαλύτερου μέρους του χύδην και ενσაკισμένου τσιμέντου που προορίζεται για την ελληνική αγορά στον τύπο τσιμέντου CEM IV, χαμηλότερων εκπομπών CO₂. Το τελευταίο τρίμηνο, ο Όμιλος ολοκλήρωσε την εξαγορά δύο ακόμη λατομείων αδρανών υλικών, ενισχύοντας περαιτέρω τη δραστηριότητά του στον εν λόγω - στρατηγικής σημασίας - τομέα. Οι πωλήσεις στην Ελλάδα και τη Δυτική Ευρώπη κατά το πρώτο εξάμηνο του 2025 αυξήθηκαν κατά 14,0% και διαμορφώθηκαν σε €258,0 εκ., ενώ τα κέρδη EBITDA ενισχύθηκαν κατά 20,1%, φθάνοντας τα €38,7 εκ. έναντι €32,3 εκ. την αντίστοιχη περίοδο του προηγούμενου έτους, παρά το αυξημένο κόστος ηλεκτρικής ενέργειας.

Νοτιοανατολική Ευρώπη



Ο γεωγραφικός τομέας της Νοτιοανατολικής Ευρώπης δεν παρουσίασε ουσιώδεις μεταβολές στη θεμελιώδη δυναμική του κατά τη διάρκεια του έτους. Έπειτα από τους ιδιαίτερα υψηλούς όγκους πωλήσεων που καταγράφηκαν το πρώτο εξάμηνο του 2024 - γεγονός που διαμόρφωσε υψηλή συγκρίσιμη βάση - η δραστηριότητα έχει πλέον επανέλθει σε φυσιολογικά επίπεδα. Η εν λόγω μεταβολή καταγράφηκε σε ένα περιβάλλον αυξημένων πιέσεων από εισαγωγές σε ορισμένες αγορές και εντεινόμενου ανταγωνισμού, γεγονός που επηρέασε αρνητικά τις τιμές σε ορισμένες περιοχές. Παρόλα αυτά, ο Όμιλος κατάφερε να διατηρήσει υψηλή κερδοφορία και κορυφαία επίπεδα περιθωρίων κέρδους. Η αγορά διατηρεί τη δυναμική της, καθώς τα έργα υποδομών και κατοικίας συνεχίζουν να στηρίζουν τη ζήτηση, η οποία ενισχύεται περαιτέρω από τα δίκτυα μεταφορών μεταξύ περιοχών. Η δέσμευση και οι επενδύσεις του Ομίλου μεταφράζονται σε βελτιωμένη αποδοτικότητα, με χαρακτηριστικό παράδειγμα τη μείωση του κόστους θερμικής ενέργειας, όπως αποδεικνύεται από τα υψηλότερα ποσοστά υποκατάστασης εναλλακτικών καυσίμων στη Βουλγαρία και τον διπλασιασμό της χρήσης τους στη Βόρεια Μακεδονία. Οι πωλήσεις κατά το πρώτο εξάμηνο του 2025, ανήλθαν σε €197,2 εκ. μειωμένες κατά €10,3 εκ. σε ετήσια βάση, ενώ τα κέρδη EBITDA διαμορφώθηκαν στα €66,5 εκ., μειωμένα κατά €14,9 εκ. σε σύγκριση με την ίδια περίοδο το 2024.

Ανατολική Μεσόγειος



Στην περιοχή της Ανατολικής Μεσογείου, η Αίγυπτος κατέγραψε αξιοσημείωτη ανάκαμψη. Η κατασκευαστική δραστηριότητα στη χώρα σημείωσε ισχυρή άνοδο, χάρη στις ξένες επενδύσεις που διοχετεύθηκαν σε μεγάλης κλίμακας τουριστικά έργα κατά μήκος της Βόρειας Ακτής και της Ερυθράς Θάλασσας, οδηγώντας σε αύξηση άνω του 15% στην εγχώρια κατανάλωση τσιμέντου το δεύτερο τρίμηνο. Τα δημόσια έργα συνέβαλαν επίσης στην ενίσχυση της τάσης, καθώς επανεκκίνησαν επενδύσεις σε βασικές υποδομές, όπως νοσοκομεία, σχολεία και

μεταφορές. Στο πλαίσιο αυτό, οι τιμές κατέγραψαν σημαντική άνοδο. Παράλληλα με την εγχώρια αγορά, οι εξαγωγές σημείωσαν επίσης σημαντική αύξηση, συνοδευόμενη από ευνοϊκές τιμές. Τα εργοστάσια του Ομίλου λειτούργησαν σε υψηλά επίπεδα δυναμικότητας, ενώ τα ποσοστά χρήσης εναλλακτικών καυσίμων και στα δύο εργοστάσια διαμορφώθηκαν κοντά στο 40%. Ο Όμιλος προχωρά στην ενίσχυση της παρουσίας του στην Αίγυπτο, μέσω της επέκτασης της αποθηκευτικής του ικανότητας, με στόχο την υποστήριξη της αυξανόμενης εξαγωγικής δραστηριότητας. Παράλληλα, εξετάζονται πρόσθετες δυνατότητες αναβάθμισης των λειτουργικών υποδομών στην περιοχή, στο πλαίσιο της στρατηγικής ενίσχυσης της ανταγωνιστικότητας.

Αναφορικά με τις δραστηριότητες του Ομίλου στην Τουρκία, υπενθυμίζεται ότι στις 19 Μαΐου ολοκληρώθηκε η διαδικασία πώλησης του ποσοστού 75% που κατείχε ο Όμιλος στην εταιρεία Adocim. Οι επιδόσεις του πρώτου εξαμήνου αντανακλούν τη νέα γεωγραφική παρουσία του Ομίλου στη χώρα, η οποία από τον Ιούνιο περιλαμβάνει τη μονάδα άλεσης στην περιοχή του Μαρμαρά και το λατομείο ποζολάνης στο Vezirhan, στον Ανατολικό Μαρμαρά. Οι πωλήσεις στην περιοχή ανήλθαν σε €120,2 εκ., σημειώνοντας αύξηση 5%, ενώ τα κέρδη EBITDA για το πρώτο εξάμηνο του 2025 διαμορφώθηκαν σε €23,0 εκ., έναντι €3,7 εκ. την αντίστοιχη περίοδο του προηγούμενου έτους.

Βραζιλία (Κοινοπραξία)

Το πρώτο εξάμηνο του 2025, η εγχώρια κατανάλωση τσιμέντου στη Βραζιλία κατέγραψε αύξηση 3,5%, ενώ στα βορειοανατολικά της χώρας, περιοχή στην οποία δραστηριοποιείται ο Όμιλος, η κατανάλωση ενισχύθηκε κατά 7,4%, ως αποτέλεσμα της βελτιωμένης αγοράς εργασίας, της αύξησης του διαθέσιμου εισοδήματος και της σταδιακής ανάκαμψης του κλάδου των ακινήτων, με βασικό μοχλό την επέκταση του κυβερνητικού προγράμματος κοινωνικής στέγασης. Παρά τις θετικές εξελίξεις, η αγορά εξακολουθεί να αντιμετωπίζει προκλήσεις, όπως τα υψηλά επιτόκια και το αυξημένο κόστος. Η Aprodí κατέγραψε πωλήσεις €50,0 εκ. το πρώτο εξάμηνο του 2025, με αυξημένους όγκους πωλήσεων, έναντι €55,2 εκ. το αντίστοιχο εξάμηνο πέρυσι. Τα κέρδη EBITDA διαμορφώθηκαν σε €12,2 εκ., αυξημένα κατά €3,4 εκ., κυρίως χάρη στη μείωση του κόστους ενέργειας και μεταφορών.

Χρηματοδότηση και Επενδύσεις

Οι επενδυτικές δαπάνες του Ομίλου για το Α' εξάμηνο του 2025, ανήλθαν σε €127 εκ., έναντι €109 εκ. την αντίστοιχη περίοδο του 2024, με τις επενδύσεις να επικεντρώνονται στην αξιοποίηση καινοτόμων τεχνολογιών για την υποστήριξη της ανάπτυξης και τη βελτίωση του κόστους. Κατά το ίδιο διάστημα, καταγράφηκε σημαντική πρόοδος τόσο στον ψηφιακό μετασχηματισμό όσο και στη μείωση του αποτυπώματος άνθρακα, μέσω στοχευμένων πρωτοβουλιών με σκοπό τη συνεχή ενίσχυση της ενεργειακής αποδοτικότητας και τη διεύρυνση της χρήσης εναλλακτικών πρώτων υλών. Ο Όμιλος προχώρησε περαιτέρω στην υλοποίηση των Κατευθύνσεων Πράσινης Ανάπτυξης 2026, διευρύνοντας το αποτύπωμά του στον κλάδο των δομικών υλικών χαμηλού αποτυπώματος άνθρακα. Μεταξύ των σημαντικότερων εξελίξεων κατά το Α' εξάμηνο του 2025 συγκαταλέγονται η σύσταση κοινοπραξίας στον τομέα των τσιμεντοειδών υλικών στην Ινδία (Φεβρουάριος 2025), η σύναψη στρατηγικής συνεργασίας με την PEEL για την ανάπτυξη εγκατάστασης επεξεργασίας αποθηκευμένης ιπτάμενης τέφρας στο Ηνωμένο Βασίλειο (Ιούλιος 2025), καθώς και η περαιτέρω ενίσχυση της συνεργασίας με την Carbon Urcycling, με στόχο την αξιοποίηση εκπομπών CO₂ και αποβλήτων για την παραγωγή τοπικών τσιμεντοειδών υλικών χαμηλού αποτυπώματος άνθρακα.

Κατά το Α' εξάμηνο του 2025, οι ελεύθερες ταμιακές ροές ανήλθαν σε €102 εκ., έναντι €110 εκ. την αντίστοιχη περίοδο του 2024, κυρίως λόγω αυξημένων επενδυτικών δαπανών. Στο τέλος Ιουνίου 2025, ο καθαρός δανεισμός του Ομίλου διαμορφώθηκε σε €137 εκ., καταγράφοντας σημαντική μείωση σε σύγκριση με τα €622,0 εκ. στο τέλος του 2024, με τον δείκτη καθαρού δανεισμού προς EBITDA να υποχωρεί στο 0,2x. Η μείωση του καθαρού δανεισμού αντανακλά επίσης τα έσοδα που αντλήθηκαν από την αρχική δημόσια προσφορά (IPO) της Titan America τον Φεβρουάριο του 2025, καθώς και την ολοκλήρωση της πώλησης στην Τουρκία τον Μάιο του 2025. Ωστόσο, η καταβολή μερίσματος ύψους €3,00 ανά μετοχή που πραγματοποιήθηκε στις αρχές Ιουλίου 2025, με καθαρή ταμειακή επίδραση €224 εκ., οδήγησε τον δείκτη δανεισμού στο 0,6x. Εκτός από την διανομή μερίσματος, ο Όμιλος συνέχισε την υλοποίηση προγραμμάτων αγοράς ιδίων μετοχών, συνεχίζοντας τη δέσμευσή του για τη δημιουργία αξίας προς τους μετόχους. Ένα νέο πρόγραμμα αγοράς ιδίων μετοχών ξεκίνησε την 1η Ιουλίου 2025, μετά την ολοκλήρωση του προηγούμενου προγράμματος, με ποσό έως €10 εκ. και διάρκεια έως εννέα μήνες. Στις 30 Ιουλίου 2025, ο Όμιλος κατείχε 3,8 εκ. ίδιες μετοχές, οι οποίες αντιστοιχούν σε ποσοστό 4,9% επί των συνολικών δικαιωμάτων ψήφου.

Οικονομικά αποτελέσματα δευτέρου τριμήνου του 2025

Κατά το δεύτερο τρίμηνο του έτους, οι επιδόσεις του Ομίλου παρέμειναν σταθερές, αντανakλώντας την αύξηση των όγκων πωλήσεων έτοιμου σκυροδέματος και αδρανών υλικών, καθώς και τη διατήρηση σταθερών τιμών σε όλες τις κατηγορίες προϊόντων. Οι πωλήσεις διαμορφώθηκαν σε €690,2 εκ. για το δεύτερο τρίμηνο, μειωμένες κατά 1,3% σε σύγκριση με την αντίστοιχη περίοδο του προηγούμενου έτους, ενώ τα κέρδη EBITDA υποχώρησαν κατά 4,2%, στα €164,3 εκ. Τα καθαρά κέρδη μετά από φόρους και δικαιώματα μειοψηφίας ανήλθαν σε €24,7 εκ., αντανakλώντας την επίδραση της πώλησης της Adocim τον Μάιο του 2025, καθώς και την αυξημένη συμμετοχή μειοψηφίας στην Titan America. Στις ΗΠΑ, οι επιδόσεις επηρεάστηκαν αρνητικά από τη μεταφορά της ετήσιας προγραμματισμένης διακοπής λειτουργίας για εργασίες συντήρησης στο εργοστάσιο της Φλόριντα - από τον Μάρτιο του 2024 στον Απρίλιο του 2025 - καθώς και από τις δυσμενείς καιρικές συνθήκες, για δεύτερο συνεχόμενο τρίμηνο, με έντονες βροχοπτώσεις τον Μάιο και υψηλές θερμοκρασίες τον Ιούνιο. Επιπλέον, η αποδυνάμωση του δολαρίου ΗΠΑ αποτέλεσε πρόσθετο αρνητικό παράγοντα. Στην Ελλάδα, η αγορά παρέμεινε ισχυρή, με αύξηση των εγχώριων όγκων πωλήσεων και των τιμών. Στην Ανατολική Μεσόγειο, η Αίγυπτος αποτέλεσε βασικό μοχλό ανάπτυξης, με τις εγχώριες πωλήσεις και τις εξαγωγές, να καταγράφουν σημαντική αύξηση, σε συνδυασμό με σημαντική βελτίωση των τιμών. Στη Νοτιοανατολική Ευρώπη, οι όγκοι πωλήσεων εξακολουθούν να συγκρίνονται με τα ιδιαίτερα υψηλά επίπεδα του 2024 και ήταν ελαφρώς μειωμένοι σε σχέση με πέρυσι, αλλά παρέμειναν σε αντίστοιχα επίπεδα με τους ιστορικούς μέσους όρους για το τρίμηνο. Το αυξημένο κόστος ηλεκτρικής ενέργειας επηρέασε επίσης αρνητικά την κερδοφορία του δευτέρου τριμήνου.

Σε εκατομμύρια Ευρώ, εκτός εάν ορίζεται διαφορετικά	Β' Τρίμηνο 2025	Β' Τρίμηνο 2024	Μεταβολή %
Πωλήσεις	690,2	699,3	-1,3%
Κέρδη προ τόκων, φόρων και αποσβέσεων (EBITDA)	164,3	171,6	-4,2%
Καθαρά κέρδη μετά από φόρους & δικαιώματα μειοψηφίας	24,7 [76,6*]	96,3	-74,4% [-20,4%*]

* Οι αριθμοί εντός παρενθέσεως αντιστοιχούν στα καθαρά κέρδη μετά από φόρους και δικαιώματα μειοψηφίας, εξαιρουμένης της επίδρασης από την πώληση της Adocim τον Μάιο 2025 (€51,9 εκ.)

Ψηφιακός Μετασχηματισμός

Ο Όμιλος TITAN, σταθερά προσηλωμένος στη φιλόδοξη στρατηγική του για τον ψηφιακό μετασχηματισμό, συνέχισε να υλοποιεί σημαντικά βήματα προς την κατεύθυνση ενός λειτουργικού μοντέλου που ενσωματώνει ψηφιακές τεχνολογίες και υποστηρίζει την ανάπτυξη. Οι παρεμβάσεις καλύπτουν το σύνολο της λειτουργικής του αρχιτεκτονικής - από την παραγωγή και την εφοδιαστική αλυσίδα, έως την εμπειρία του πελάτη και τις εσωτερικές διαδικασίες - ενισχύοντας την αποδοτικότητα, την ευελιξία και τη δημιουργία αξίας σε όλα τα επίπεδα.

Στον τομέα της παραγωγής, ο Όμιλος συνέχισε την εφαρμογή των καινοτόμων, παγκοσμίως, συστημάτων Real-Time Optimizers (RTO), βασισμένων στην τεχνητή νοημοσύνη, για τις γραμμές παραγωγής τσιμέντου. Έως το πρώτο εξάμηνο του 2025, ο Όμιλος TITAN είχε ολοκληρώσει την εγκατάσταση end-to-end RTO σε έξι εργοστάσια, ενώ η εφαρμογή συνεχίζεται σε αρκετές ακόμη μονάδες του Ομίλου, σύμφωνα με τον στόχο να έχουν εγκατασταθεί RTO σε όλες τις μονάδες παραγωγής τσιμέντου του Ομίλου έως το 2026. Παράλληλα, έχοντας ήδη ολοκληρώσει την εγκατάσταση του συστήματος πρόβλεψης αστοχιών, βασισμένου σε τεχνολογία μηχανικής μάθησης, σε όλα τα εργοστάσια παραγωγής τσιμέντου, ο Όμιλος επικεντρώνεται πλέον στη διαρκή αναβάθμιση της εν λόγω ψηφιακής λύσης και στην ενίσχυση των λειτουργιών απομακρυσμένης τεχνικής υποστήριξης. Κατόπιν επιτυχούς πιλοτικής εφαρμογής νέων ψηφιακών λύσεων, βασισμένων σε τεχνητή νοημοσύνη, για τη βελτιστοποίηση της ποιότητας

τσιμέντου στις ΗΠΑ, ο Όμιλος προχωρά στην επέκταση της εφαρμογής τους σε όλες τις μονάδες παραγωγής τσιμέντου στις ΗΠΑ καθώς και στην Ελλάδα.

Η πρώτη ψηφιακή επιχειρηματική δραστηριότητα του Ομίλου, η «CemAI», η οποία καθιστά διαθέσιμη την καινοτόμο υπηρεσία πρόβλεψης αστοχιών σε παραγωγούς τσιμέντου παγκοσμίως, συνέχισε την αναπτυξιακή της πορεία, διευρύνοντας περαιτέρω τη βάση των πελατών της. Η λύση προσφέρει ταχεία απόσβεση επένδυσης, μέσω της ενίσχυσης της αξιοπιστίας του εξοπλισμού, της μείωσης του κόστους συντήρησης και του περιορισμού των μη προγραμματισμένων διακοπών λειτουργίας. Παράλληλα, η CemAI εμπλούτισε το χαρτοφυλάκιό της, προχωρώντας με επιτυχία στην εμπορική διάθεση της ψηφιακής λύσης βελτιστοποίησης διεργασιών (RTO), ενισχύοντας περαιτέρω την πρότασή της για την ψηφιακή αναβάθμιση της βιομηχανικής παραγωγής.

Στο πεδίο της ολοκληρωμένης εφοδιαστικής αλυσίδας, ο Όμιλος ολοκλήρωσε την πλήρη εφαρμογή της νέας, παγκοσμίου επιπέδου, ψηφιακής λύσης Dynamic Logistics για τις δραστηριότητες έτοιμου σκυροδέματος σε όλες τις μονάδες του στις Ηνωμένες Πολιτείες. Η εν λόγω λύση, η οποία αξιοποιεί τεχνολογίες big data, τεχνητής νοημοσύνης, προηγμένων αναλυτικών εργαλείων και εξειδικευμένης τεχνογνωσίας του κλάδου, συμβάλλει ουσιαστικά στη βελτίωση της παραγωγικότητας της εφοδιαστικής αλυσίδας του έτοιμου σκυροδέματος και ενισχύει την εμπειρία εξυπηρέτησης των πελατών. Η λύση έχει πλέον πλήρως τυποποιηθεί, με στόχο την επιτάχυνση της εφαρμογής της και σε άλλες βασικές αγορές δραστηριοποίησης του Ομίλου στον τομέα του έτοιμου σκυροδέματος.

Επισκόπηση επιδόσεων ESG

Το Α' εξάμηνο του 2025, ο Όμιλος TITAN προώθησε περαιτέρω τη Στρατηγική Πράσινης Ανάπτυξης 2026, επιτυγχάνοντας ποσοστό υποκατάστασης εναλλακτικών καυσίμων 22,6% και δείκτη κλίνκερ-τσιμέντου στο 76,6%. Οι ειδικές εκπομπές CO₂ μειώθηκαν στα 600 κιλά ανά τόνο τσιμεντοειδούς προϊόντος, σημειώνοντας μείωση κατά 18 κιλά/τόνο σε σύγκριση με το Α' εξάμηνο του 2024. Επίσης, το μερίδιο των προϊόντων χαμηλότερου άνθρακα του Ομίλου ανήλθε στο 26,9% στο Α' εξάμηνο του 2025, επιβεβαιώνοντας την ηγετική του θέση στη μετάβαση προς τις κλιματικά ουδέτερες κατασκευές.

Στο πλαίσιο της Στρατηγικής Πράσινης Ανάπτυξης 2026, ο Όμιλος TITAN προχώρησε σε στρατηγική επένδυση σε τσιμεντοειδή προϊόντα στον πρώην σταθμό παραγωγής ενέργειας Fiddler's Ferry, στο Ηνωμένο Βασίλειο. Στο πλαίσιο συμφωνίας με την PEEL NRE, μέλος του Ομίλου PEEL, ο Όμιλος TITAN θα κατασκευάσει και θα λειτουργήσει υπερσύγχρονη μονάδα επεξεργασίας αποθηκευμένης ιπτάμενης τέφρας, αξιοποιώντας την κατοχυρωμένη τεχνολογία της εταιρίας ST Equipment & Technology (STET), θυγατρικής του Ομίλου από το 2002. Η μονάδα θα διευκολύνει τους πελάτες του Ομίλου στην παραγωγή σκυροδέματος και δομικών υλικών με χαμηλότερο αποτύπωμα άνθρακα, ενισχύοντας τη βιωσιμότητα των κατασκευών και την ανταγωνιστικότητά τους στην αγορά. Παράλληλα, ο Όμιλος TITAN υπέγραψε στρατηγική συμφωνία με την Ecocem για την από κοινού ανάπτυξη προϊόντων τσιμέντου χαμηλών εκπομπών άνθρακα, ξεκινώντας από την ελληνική αγορά και στοχεύοντας στη μείωση του αποτυπώματος άνθρακα έως και 70%, ενισχύοντας περαιτέρω τις προσπάθειες ουδέτερου αποτυπώματος άνθρακα του Ομίλου. Ο Όμιλος TITAN ενίσχυσε τη συνεργασία του με την Carbon Upcycling Technologies, με στόχο την περαιτέρω προώθηση τεχνολογιών δέσμευσης και αξιοποίησης άνθρακα. Κατόπιν προηγούμενης επένδυσης, οι δύο εταιρίες προχωρούν πλέον στην εμπορική αξιοποίηση της κατοχυρωμένης τεχνολογίας της Carbon Upcycling, η οποία επιτρέπει την παραγωγή τσιμεντοειδών προϊόντων χαμηλού άνθρακα, μέσω της τεχνολογίας δέσμευσης CO₂ και της χρήσης τοπικών βιομηχανικών παραπροϊόντων για εφαρμογές σε τσιμέντο και σκυρόδεμα.

Η INTERBETON, θυγατρική του Ομίλου TITAN στην Ελλάδα, πέτυχε δύο πανελλήνιες πρωτιές στον τομέα του έτοιμου σκυροδέματος: την πιστοποίηση ISO 46001 για την αποδοτική διαχείριση υδάτων και την πιστοποίηση "Zero Waste to Landfill" επιπέδου Platinum για τη μονάδα της στο Ellinikon, το μεγαλύτερο έργο αστικής ανάπτυξης στην Ευρώπη. Αντίστοιχα, η TITAN Usje έγινε η πρώτη εταιρεία στη Βόρεια Μακεδονία που έλαβε πιστοποίηση "Zero Waste to Landfill" επιπέδου Platinum. Το επίτευγμα αυτό σηματοδοτεί την υπέρβαση του στόχου για το 2025, με το 54,1% της παραγωγής του Ομίλου να είναι πλέον πιστοποιημένο.

Στις αρχές του 2025, ο Όμιλος TITAN αναγνωρίστηκε από το περιοδικό TIME ως μία από τις πιο βιώσιμες εταιρίες στον κόσμο για δεύτερη συνεχή χρονιά, ανεβαίνοντας 158 θέσεις στην κατάταξη του 2025 και κατακτώντας την 150ή θέση μεταξύ 500 εταιριών. Ο Όμιλος TITAN συμπεριλήφθηκε στη λίστα CDP A List για την προσέγγισή του

στην κλιματική δράση μέσω της εφοδιαστικής αλυσίδας, ενώ έλαβε και τη ασημένιο σήμα από την EcoVadis, κατατάσσοντάς τον στο κορυφαίο 7% των εταιριών του κλάδου του σε θέματα βιωσιμότητας. Το 2025, ο TITAN τιμήθηκε με το βραβείο “Best Corporate Governance in Greece” στο πλαίσιο των World Finance Awards, ενώ έλαβε και το Βραβείο Καινοτομίας στην Έρευνα από το Εμπορικό και Βιομηχανικό Επιμελητήριο Αθηνών. Παράλληλα, διατηρεί τη θέση του στη λίστα των “Most Admired Companies in Greece” του περιοδικού FORTUNE για 11η συνεχή χρονιά, επιβεβαιώνοντας τη διαχρονική του αναγνώριση στην ελληνική επιχειρηματική κοινότητα.

Προοπτικές

Η παγκόσμια οικονομική ανάπτυξη αναμένεται να επιβραδυνθεί το 2025, με το ΑΕΠ να κυμαίνεται μεταξύ 2,3% και 3,0%, κυρίως λόγω των εμπορικών εντάσεων και της αβεβαιότητας ως προς τις οικονομικές πολιτικές. Ο πληθωρισμός αναμένεται να μειωθεί, ενώ οι κυριότερες κεντρικές τράπεζες – συμπεριλαμβανομένης της Ομοσπονδιακής Τράπεζας των ΗΠΑ - εκτιμάται ότι θα διατηρήσουν τα επιτόκια σε αυξημένα επίπεδα έως τα τέλη του έτους. Παρότι η αβεβαιότητα που σχετίζεται με το διεθνές εμπόριο έχει μέχρι στιγμής περιορισμένο αντίκτυπο, η ενδεχόμενη αύξηση των δασμών αποτελεί πιθανό κίνδυνο. Οι παράγοντες αυτοί συντελούν σε επιβράδυνση της αναπτυξιακής δυναμικής, περιορίζοντας τις επενδύσεις και διαμορφώνοντας ένα πιο απαιτητικό περιβάλλον για το υπόλοιπο του 2025.

Στις ΗΠΑ, η αύξηση του ΑΕΠ αναμένεται να παραμείνει υποτονική καθ’ όλη τη διάρκεια του 2025, λόγω συνεχιζόμενων προκλήσεων όπως η αβεβαιότητα στο διεθνές εμπόριο, οι αυξημένοι δασμοί και οι βραχυπρόθεσμες επιπτώσεις των υψηλών επιτοκίων. Ωστόσο, οι επενδύσεις προβλέπεται να ενισχυθούν, με τις επενδυτικές δαπάνες να ενισχύονται από τον επαναπατρισμό παραγωγικών δραστηριοτήτων, την ανάπτυξη υποδομών για τεχνητή νοημοσύνη και data centers, καθώς και από την αυξημένη κατασκευαστική δραστηριότητα στον τομέα των εμπορικών ακινήτων. Αντιθέτως, η επενδυτική δραστηριότητα του κλάδου κατοικιών αναμένεται να συνεχίσει να επιβαρύνει τον κατασκευαστικό κλάδο, καθώς η κατασκευή νέων κατοικιών προβλέπεται να υποχωρήσει το 2025, ενώ οι οικοδομικές άδειες εκτιμάται ότι θα παραμείνουν σε χαμηλά επίπεδα. Οι δαπάνες για εμπορικά ακίνητα αναμένεται να καταγράψουν ήπια αύξηση, κυρίως στους τομείς των βιομηχανικών κατασκευών. Παρά τις υφιστάμενες προκλήσεις που σχετίζονται με τη χρηματοδότηση και την οικονομική προσιτότητα, η ζήτηση αναμένεται να ενισχυθεί μόλις αρχίσουν να υποχωρούν οι σχετικοί περιορισμοί. Η διαρκής προσήλωση σε στρατηγικές επενδύσεις αποσκοπεί στη στήριξη των μακροπρόθεσμων αναπτυξιακών στόχων των δραστηριοτήτων του Ομίλου TITAN στις ΗΠΑ.

Η ελληνική οικονομία αναμένεται να διατηρήσει σταθερούς ρυθμούς ανάπτυξης κατά το υπόλοιπο του 2025, καταγράφοντας σημαντικά υψηλότερη αύξηση του ΑΕΠ σε σύγκριση με τον μέσο όρο της Ευρωζώνης. Η επενδυτική δραστηριότητα παραμένει βασικός μοχλός ανάπτυξης, ενισχυόμενη από την εκταμίευση πόρων του Μηχανισμού Ανάκαμψης και Ανθεκτικότητας της ΕΕ, οι οποίοι συνεχίζουν να στηρίζουν έργα δημόσιων υποδομών, ενέργειας και κατασκευών. Η ιδιωτική κατανάλωση αναμένεται να διατηρηθεί σε υψηλά επίπεδα, χάρη στη σταθερή αύξηση των μισθών, τη συνεχιζόμενη ενίσχυση της απασχόλησης και τις πρόσφατες αυξήσεις στον κατώτατο μισθό. Ως εκ τούτου, η κατασκευαστική δραστηριότητα προβλέπεται να παραμείνει ανθεκτική, ενισχυόμενη τόσο από ιδιωτικά έργα, όσο και από έργα υποδομών, η υλοποίηση των οποίων εκτιμάται ότι θα επιταχυνθεί κατά τη διάρκεια του έτους. Θετική δυναμική προβλέπεται και για τον κλάδο κατοικίας το 2026.

Οι αγορές του Ομίλου TITAN στη Νοτιοανατολική Ευρώπη αναμένεται να αναπτυχθούν με ρυθμούς της τάξης του 3,2% το 2025 και 3,5% το 2026, με βασικούς μοχλούς την ισχυρή εγχώρια ζήτηση, την ανάκαμψη του εξωτερικού εμπορίου και την ενίσχυση των δημόσιων επενδύσεων σε έργα υποδομών και κατασκευών. Στην Αλβανία, η οικονομική ανάπτυξη αναμένεται να υποστηριχθεί από την κατασκευαστική δραστηριότητα και τον τουρισμό, ενώ στο Κόσοβο, τα εμβάσματα από το εξωτερικό εκτιμάται ότι θα συνεχίσουν να ενισχύουν την επενδυτική δραστηριότητα. Η Βόρεια Μακεδονία προγραμματίζει την ανάπτυξη νέου έργου αιολικής ενέργειας, το οποίο αναμένεται να ενισχύσει τις ενεργειακές της υποδομές. Παράλληλα, Σερβία και Βόρεια Μακεδονία σημειώνουν σταθερή πρόοδο σε καίριας σημασίας μεταφορικά έργα, συμπεριλαμβανομένου του οδικού άξονα Βουδαπέστη-Βελιγράδι-Σκόπια. Τέλος, η οικονομία της Βουλγαρίας αναμένεται να ωφεληθεί από τα χαμηλά επίπεδα ανεργίας και την περαιτέρω αξιοποίηση ευρωπαϊκών κονδυλίων για την υλοποίηση έργων υποδομών. Η επενδυτική και κατασκευαστική δραστηριότητα αποτελεί βασικό μοχλό βραχυπρόθεσμης ανάπτυξης, με έργα υποδομών, κατοικιών και διασυννοριακών μεταφορών να ενισχύουν τη ζήτηση. Ωστόσο, παράγοντες όπως η αβεβαιότητα στο παγκόσμιο εμπόριο, η πολιτική αστάθεια και οι καθυστερήσεις στην απορρόφηση ευρωπαϊκών πόρων ενδέχεται να επηρεάσουν αρνητικά την έγκαιρη υλοποίηση των επενδυτικών σχεδίων.

Η οικονομία της Αιγύπτου αναμένεται να διατηρήσει τροχιά ανάκαμψης κατά το υπόλοιπο του έτους 2025, καθώς συνεχίζονται οι διαρθρωτικές μεταρρυθμίσεις και η στήριξη από τρίτες χώρες. Παρότι ο πληθωρισμός παραμένει σε υψηλά επίπεδα, παρουσιάζει σταδιακή αποκλιμάκωση, ενώ η δημοσιονομική πειθαρχία εκτιμάται ότι θα συνεχιστεί. Ο κατασκευαστικός κλάδος αναμένεται να σημειώσει ισχυρή ανάπτυξη, χάρη στις δημόσιες και ιδιωτικές επενδύσεις σε έργα υποδομών, αστικής και βιομηχανικής ανάπτυξης, ενώ οι ιδιωτικές επενδύσεις συνεχίζουν να αντιπροσωπεύουν ποσοστό άνω του ήμισυ του συνόλου των επενδύσεων. Για την κάλυψη της αυξανόμενης ζήτησης, ο Όμιλος προχωρά σε επέκταση της δυναμικότητας άλεσης και αποθήκευσης στη χώρα, με στόχο την ενίσχυση της αποδοτικότητας των εξαγωγών και τη διεύρυνση της γεωγραφικής εμβέλειας των εξαγωγικών αγορών. Στην Τουρκία, η οικονομική ανάπτυξη προβλέπεται να επιβραδυνθεί κατά το υπόλοιπο του 2025, αντανakλώντας την εφαρμογή αυστηρότερων νομισματικών και δημοσιονομικών πολιτικών από τα μέσα του 2023. Ο Όμιλος παραμένει προσηλωμένος στη μακροπρόθεσμη παρουσία του στη χώρα, με την πρόσφατη πώληση να ευθυγραμμίζεται με μια ευρύτερη στρατηγική βελτιστοποίησης του επενδυτικού χαρτοφυλακίου.

Μέσα σε ένα μεταβαλλόμενο μακροοικονομικό περιβάλλον, ο Όμιλος TITAN παραμένει σταθερά προσηλωμένος στη Στρατηγική 2026, συνδυάζοντας επιχειρησιακή πειθαρχία, γεωγραφική διαφοροποίηση και καινοτομία με επίκεντρο τον πελάτη, με στόχο τη βελτίωση της κερδοφορίας. Διατηρούμε συγκρατημένη αισιοδοξία για τις επιδόσεις του έτους, χάρη στους σταθερούς όγκους πωλήσεων, τη στοχευμένη τιμολογιακή πολιτική και την ενίσχυση της αποδοτικότητας στις περιοχές που δραστηριοποιούμαστε. Οι συνεχιζόμενες επενδύσεις του Ομίλου σε λύσεις χαμηλού αποτυπώματος άνθρακα, στον ψηφιακό μετασχηματισμό και σε στοχευμένες εξαγορές ενισχύουν την ανθεκτικότητά μας και ενδυναμώνουν την εφοδιαστική μας αλυσίδα. Με ισχυρή χρηματοοικονομική θέση, παραμένουμε βέβαιοι για την ικανότητά μας να ανταποκριθούμε στις οικονομικές μας δεσμεύσεις, ενσωματώνοντας παράλληλα μακροπρόθεσμη αξία για όλα τα ενδιαφερόμενα μέρη και διασφαλίζοντας σταθερές επιδόσεις σε ένα περιβάλλον αυξημένης αβεβαιότητας.

Σύνοψη Ενδιάμεσης Ενοποιημένης Κατάστασης Αποτελεσμάτων

(ποσά σε χιλιάδες €)	Για το εξάμηνο που έληξε την 30/6	
	2025	2024
Πωλήσεις	1.328.570	1.322.957
Κόστος πωλήσεων	-983.617	-977.749
Μικτά κέρδη	344.953	345.208
Άλλα έσοδα εκμετάλλευσης	5.977	9.277
Έξοδα διοικητικής λειτουργίας	-125.791	-125.985
Έξοδα λειτουργίας διάθεσης	-20.065	-19.115
Καθαρές ζημιές απομείωσης χρηματοοικονομικών περιουσιακών στοιχείων	-948	-130
Άλλα έξοδα εκμετάλλευσης	-3.177	-5.335
Κέρδη προ ζημιών απομείωσης υπεραξίας, καθαρών εξόδων χρηματοοικονομικής λειτουργίας και φόρων	200.949	203.920
Ζημιές από την πώληση θυγατρικών εταιριών	-52.541	–
Κέρδη της καθαρής νομισματικής θέσης σε υπερπληθωριστικές οικονομίες	1.401	5.315
Έσοδα χρηματοοικονομικής λειτουργίας	5.412	3.728
Έξοδα χρηματοοικονομικής λειτουργίας	-22.240	-22.911
(Ζημιές)/κέρδη από συναλλαγματικές διαφορές	-9.738	262
Καθαρά έξοδα χρηματοοικονομικής λειτουργίας	-25.165	-13.606
Συμμετοχή σε κέρδη/(ζημιές) συγγενών εταιριών και κοινοπραξιών	870	-1.442
Κέρδη προ φόρων	124.113	188.872
Φόρος εισοδήματος	-46.821	-40.184
Κέρδη μετά από φόρους	77.292	148.688
Τα καθαρά κέρδη αναλογούν σε :		
Μετόχους της Εταιρίας	68.412	148.694
Μη ελέγχουσες συμμετοχές	8.880	-6
	77.292	148.688
Κέρδη μετά από φόρους ανά μετοχή - βασικά (σε €)	0,9204	1,9971
Κέρδη μετά από φόρους ανά μετοχή - προσαρμοσμένα (σε €)	0,9122	1,9966

Κέρδη προ φόρων, χρηματοδοτικών, επενδυτικών αποτελεσμάτων, αποσβέσεων και απομειώσεων (EBITDA)

(ποσά σε χιλιάδες €)	Για το εξάμηνο που έληξε την 30/6	
	2025	2024
Κέρδη προ ζημιών απομείωσης υπεραξίας, καθαρών εξόδων χρηματοοικονομικής λειτουργίας και φόρων	200.949	203.920
Αποσβέσεις ενσώματων και ασώματων ακινητοποιήσεων	85.981	77.470
Κέρδη προ φόρων, χρηματοδοτικών, επενδυτικών αποτελεσμάτων, αποσβέσεων και απομειώσεων (EBITDA)	286.930	281.390

Σύνοψη Ενδιάμεσης Ενοποιημένης Κατάστασης Χρηματοοικονομικής Θέσης

(ποσά σε χιλιάδες €)	30/06/2025	31/12/2024
Ενεργητικό		
Ενσώματες ακινητοποιήσεις και επενδυτικά ακίνητα	1.608.105	1.825.188
Ασώματες ακινητοποιήσεις και υπεραξία	346.767	370.714
Συμμετοχές σε συγγενείς εταιρίες και κοινοπραξίες	106.040	105.843
Λοιπά μη κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία	50.532	25.567
Αναβαλλόμενες φορολογικές απαιτήσεις	3.771	4.732
Σύνολο μη κυκλοφορούντων περιουσιακών στοιχείων	2.115.215	2.332.044
Αποθέματα	408.065	442.186
Απαιτήσεις, προπληρωμές και λοιπά κυκλοφορούντα περιουσιακά στοιχεία	406.807	385.064
Ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα	556.993	123.283
Σύνολο κυκλοφορούντων περιουσιακών στοιχείων	1.371.865	950.533
Σύνολο Ενεργητικού	3.487.080	3.282.577
Ίδια Κεφάλαια και Υποχρεώσεις		
Σύνολο ιδίων κεφαλαίων και αποθεματικών που αναλογούν σε μετόχους της μητρικής Εταιρίας	1.813.765	1.787.064
Μη ελέγχουσες συμμετοχές	100.626	37.449
Σύνολο Ιδίων Κεφαλαίων (α)	1.914.391	1.824.513
Μακροπρόθεσμες δανειακές υποχρεώσεις και υποχρεώσεις μισθώσεων	657.194	662.196
Αναβαλλόμενες φορολογικές υποχρεώσεις	118.913	149.606
Υποχρεώσεις συνταξιοδοτικών παροχών	24.245	23.875
Προβλέψεις	64.181	65.994
Λοιπές μακροπρόθεσμες υποχρεώσεις	33.063	18.861
Σύνολο μακροπροθέσμων υποχρεώσεων	897.596	920.532
Βραχυπρόθεσμες δανειακές υποχρεώσεις και υποχρεώσεις μισθώσεων	37.037	83.135
Προμηθευτές, υποχρεώσεις από φόρο εισοδήματος και λοιπές υποχρεώσεις	623.342	436.106
Προβλέψεις	14.714	18.291
Σύνολο βραχυπροθέσμων υποχρεώσεων	675.093	537.532
Σύνολο υποχρεώσεων (β)	1.572.689	1.458.064
Σύνολο Ιδίων Κεφαλαίων και Υποχρεώσεων (α+β)	3.487.080	3.282.577

Σύνοψη Ενδιάμεσης Ενοποιημένης Κατάστασης Ταμειακών Ροών

(ποσά σε χιλιάδες €)

Για το εξάμηνο που έληξε την 30/6

2025

2024

Ταμειακές Ροές Λειτουργικών Δραστηριοτήτων

Κέρδη μετά από φόρους

77.292

148.688

Φόροι

46.821

40.184

Αποσβέσεις και απομειώσεις ενσώματων και ασώματων ακινητοποιήσεων

85.981

77.470

Τόκοι και συναφή έξοδα

14.395

16.885

Προβλέψεις

8.641

1.204

Προσαρμογές υπερπληθωρισμού

241

-2.315

Λοιπές μη ταμειακές προσαρμογές

15.016

2.577

Ζημιές από την πώληση θυγατρικών εταιριών

52.541

—

Μεταβολές στο κεφάλαιο κίνησης

-71.984

-66.350

Εισροές διαθεσίμων από την κύρια εκμετάλλευση

228.944

218.343

Καταβεβλημένος φόρος εισοδήματος

-42.463

-33.885

Σύνολο εισροών από λειτουργικές δραστηριότητες (α)

186.481

184.458

Ταμειακές ροές επενδυτικών δραστηριοτήτων

Καθαρές πληρωμές για την απόκτηση ενσώματων και ασώματων ακινητοποιήσεων

-126.509

-106.053

Καθαρές εισπράξεις από την πώληση θυγατρικών εταιριών

71.467

—

Καθαρές εισπράξεις από λοιπές επενδυτικές δραστηριότητες

3.388

3.762

Καθαρές πληρωμές για την απόκτηση θυγατρικών και συνδεδεμένων εταιρειών

-3.471

-13.584

Σύνολο εκροών από επενδυτικές δραστηριότητες (β)

-55.125

-115.875

Ταμειακές Ροές Χρηματοοικονομικών Δραστηριοτήτων

Καθαρές εισπράξεις από τη μερική πώληση θυγατρικής εταιρίας

347.320

—

Καθαρές πληρωμές πιστωτικών γραμμών

10.515

-87.151

Χρεωστικοί τόκοι και συναφή έξοδα καταβεβλημένα

-20.042

-21.013

Πληρωμές για την απόκτηση ιδίων μετοχών

-9.050

-10.685

Λοιπές (πληρωμές)/εισπράξεις χρηματοδοτικών δραστηριοτήτων

-2.643

254

Προθεσμιακές καταθέσεις σε τράπεζες

—

60.000

Σύνολο εισροών/(εκροών) από χρηματοοικονομικές δραστηριότητες (γ)

326.100

-58.595

Καθαρή αύξηση στα ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα (α)+(β)+(γ)

457.456

9.988

Ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα έναρξης χρήσης

123.283

194.525

Επίδραση συναλλαγματικών διαφορών

-23.746

-3.920

Ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα λήξης περιόδου

556.993

200.593

Γενικοί Ορισμοί

Δείκτης	Ορισμός	Σκοπός
CapEx	Αποκτήσεις/προσθήκες ασώματων και ενσώματων ακινητοποιήσεων, δικαιωμάτων χρήσης στοιχείων και επενδυτικών παγίων	Βοηθά τη διοίκηση του Ομίλου στην παρακολούθηση των κεφαλαιουχικών δαπανών
EBITDA	Κέρδη προ ζημιών απομείωσης υπεραξίας, καθαρών εξόδων χρηματοοικονομικής λειτουργίας και φόρων πλέον αποσβέσεων και απομειώσεων ασωμάτων και ενσώματων ακινητοποιήσεων και αποσβέσεων κρατικών επιχορηγήσεων	Είναι ένας δείκτης της λειτουργικής κερδοφορίας που επιτρέπει τη σύγκριση των λειτουργικών τομέων με συνέπεια κάθε οικονομική περίοδο
Καθαρός δανεισμός	Άθροισμα των μακροπρόθεσμων δανείων και υποχρεώσεων από μισθώσεις και των βραχυπρόθεσμων δανείων και υποχρεώσεων από μισθώσεις (συνολικά μικτός δανεισμός), μείον ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα και προθεσμιακές καταθέσεις σε τράπεζες	Βοηθά τη διοίκηση του Ομίλου στην παρακολούθηση του χρέους
NPAT	Καθαρά κέρδη μετά από φόρους που αναλογούν στους μετόχους της μητρικής εταιρίας	Επιτρέπει τη συνεπή σύγκριση των συνολικών κερδών κάθε οικονομική περίοδο
Ελεύθερες ταμειακές ροές λειτουργικών δραστηριοτήτων	Ταμειακές ροές από λειτουργικές δραστηριότητες μείον πληρωμές για CapEx	Μετρά την ικανότητα του Ομίλου να μετατρέπει το κέρδος σε ταμειακά διαθέσιμα μέσω της διαχείρισης των λειτουργικών ταμειακών ροών και των κεφαλαιουχικών δαπανών
Κέρδη προ ζημιών απομείωσης υπεραξίας, ζημιών πώλησης θυγατρικής εταιρίας, καθαρών εξόδων χρηματοοικονομικής λειτουργίας και φόρων	Κέρδη προ φόρων, συμμετοχών στα κέρδη/(ζημιές) συγγενών εταιριών και κοινοπραξιών, καθαρών εξόδων χρηματοοικονομικής λειτουργίας, ζημιών από την πώληση θυγατρικών εταιριών και ζημιών απομείωσης υπεραξίας	Είναι ένας δείκτης της λειτουργικής κερδοφορίας που επιτρέπει τη σύγκριση των λειτουργικών κερδών με συνέπεια κάθε οικονομική περίοδο

Οικονομικό Ημερολόγιο

6 Νοεμβρίου 2025 Ανακοίνωση Αποτελεσμάτων Γ' τριμήνου & Εννεαμήνου 2025

- Το παρόν δελτίο τύπου είναι διαθέσιμο στον διαδικτυακό τόπο της Titan SA μέσω του συνδέσμου <https://www.titanmaterials.com/el>
- Για περισσότερες πληροφορίες επικοινωνήστε με το τμήμα Επενδυτικών Σχέσεων, τηλ. +30 210 2591 257
- Τα αποτελέσματα Α' εξαμήνου 2025 θα συζητηθούν μέσω ζωντανής τηλεδιάσκεψης στις 15:00 CEST, στον ακόλουθο σύνδεσμο: <https://87399.themediaframe.eu/links/titan250731.html>
- Η ελεγκτική εταιρία «PwC Réviseurs d'Entreprises SRL», εκπροσωπούμενη από τον Didier Delanoye, διενέργησε επισκόπηση των «Ενδιάμεσων Συνοπτικών Ενοποιημένων Οικονομικών Καταστάσεων» της εταιρίας TITAN S.A.. Η ελεγκτική εταιρία δεν έχει κανένα σχόλιο επί αυτών των ενδιάμεσων οικονομικών καταστάσεων. Η έκθεση επισκόπησης συμπεριλαμβάνεται στις Ενδιάμεσες Συνοπτικές Ενοποιημένες Οικονομικές Καταστάσεις του Ομίλου, οι οποίες είναι διαθέσιμες στην ιστοσελίδα της εταιρίας μέσω του συνδέσμου: <https://ir.titanmaterials.com/el/investor-information/financial-results>

ΔΗΛΩΣΗ ΑΠΟΠΟΙΗΣΗΣ ΕΥΘΥΝΗΣ: Η παρούσα έκθεση μπορεί να περιλαμβάνει δηλώσεις για μελλοντικές εκτιμήσεις. Οι δηλώσεις για μελλοντικές εκτιμήσεις αφορούν ή βασίζονται στις τρέχουσες προθέσεις, πεποιθήσεις ή προσδοκίες της διοίκησης της επιχείρησης σχετικά με, μεταξύ άλλων, τα αποτελέσματα των επιχειρηματικών δραστηριοτήτων του Ομίλου TITAN στο μέλλον, την οικονομική κατάσταση, τη ρευστότητα, τις προοπτικές, την ανάπτυξη, τις στρατηγικές ή τις εξελίξεις του κλάδου όπου δραστηριοποιούμαστε. Από τη φύση τους, οι δηλώσεις για μελλοντικές εκτιμήσεις υπόκεινται σε κινδύνους, αβεβαιότητες και παραδοχές που μπορεί να καταλήξουν σε πραγματικά αποτελέσματα ή μελλοντικές καταστάσεις που διαφέρουν ουσιωδώς από εκείνες που εκφράζουν ρητά ή άρρητα οι παρούσες δηλώσεις. Οι εν λόγω κίνδυνοι, αβεβαιότητες και παραδοχές ενδέχεται να επηρεάσουν αρνητικά την έκβαση και τις οικονομικές συνέπειες των σχεδίων ή των γεγονότων που περιγράφονται στις δηλώσεις. Οι δηλώσεις για μελλοντικές εκτιμήσεις που περιλαμβάνονται στην παρούσα έκθεση σχετικά με τάσεις ή τρέχουσες δραστηριότητες δεν πρέπει να εκλαμβάνονται ως αν επρόκειτο να παραμείνουν ως έχουν στο μέλλον. Δεν αναλαμβάνουμε καμία υποχρέωση να ενημερώσουμε ή να αναθεωρήσουμε καμία δήλωση για μελλοντικές εκτιμήσεις, είτε κατόπιν νέων στοιχείων, είτε βάσει μελλοντικών γεγονότων, είτε για οποιονδήποτε άλλο λόγο. Δεν θα πρέπει κανείς να αποδίδει υπερβάλλουσα αξιοπιστία σε τέτοιες μελλοντικές εκτιμήσεις οι οποίες άλλωστε ισχύουν μόνον κατά την χρονική στιγμή της παρούσας έκθεσης. Τα στοιχεία που περιλαμβάνονται στην παρούσα έκθεση υπόκεινται σε αλλαγές χωρίς προειδοποίηση. Ουδεμία διαβεβαίωση ή εγγύηση παρέχεται, ρητά ή άρρητα, ως προς το δίκαιο χαρακτήρα, την ακρίβεια, το ευλογοφανές ή την πληρότητα των στοιχείων που περιλαμβάνονται εδώ και ουδείς θα έπρεπε να βασίζεται σε αυτά. Στους περισσότερους πίνακες της παρούσας έκθεσης, τα ποσά εκφράζονται σε εκατομμύρια € για λόγους διαφάνειας. Ενδέχεται να υπάρχουν διαφορές με τους πίνακες της συνοπτικής ενημέρωσης λόγω στρογγυλοποίησης των ποσών. Η συνοπτική ενημέρωση καταρτίστηκε στην Αγγλική γλώσσα και μεταφράστηκε στην Ελληνική γλώσσα. Σε περίπτωση διαφοροποιήσεων μεταξύ των δύο κειμένων, υπερισχύει το κείμενο στην Αγγλική εκδοχή.

Σχετικά με τον Όμιλο TITAN

Ο Όμιλος TITAN είναι μια διεθνής εταιρία στον κλάδο των δομικών υλικών για κατασκευές και υποδομές που προσφέρει καινοτόμες λύσεις για έναν καλύτερο κόσμο. Με το μεγαλύτερο μέρος της δραστηριότητάς του στις αναπτυγμένες αγορές, ο Όμιλος απασχολεί περισσότερους από 6.000 εργαζόμενους παγκοσμίως και έχει παρουσία σε πάνω από 25 χώρες, με ηγετική θέση στις ΗΠΑ, την Ευρώπη, περιλαμβανομένης της Ελλάδας, τα Βαλκάνια και την Ανατολική Μεσόγειο. Έχει επίσης κοινοπραξίες στη Βραζιλία και την Ινδία. Με 120 χρόνια ιστορίας, ο Όμιλος διατηρεί μια οικογενειακή κουλτούρα που προάγει το επιχειρηματικό πνεύμα, ενώ εργάζεται μεθοδικά με τους πελάτες του για να ανταποκριθεί στις σύγχρονες ανάγκες της κοινωνίας, προωθώντας παράλληλα τη βιώσιμη ανάπτυξη με υπευθυνότητα και ακεραιότητα. Ο Τίτανας έχει θέσει στόχο για μηδενικές εκπομπές άνθρακα έως το 2050, με τους στόχους του για μείωση του CO₂, να έχουν επικυρωθεί επιστημονικά από την πρωτοβουλία Science Based Targets (SBTi). Η μητρική εταιρία είναι εισηγμένη στο Euronext και στο Χρηματιστήριο Αθηνών. Για περισσότερες πληροφορίες, επισκεφθείτε την ιστοσελίδα μας στη διεύθυνση www.titanmaterials.com.